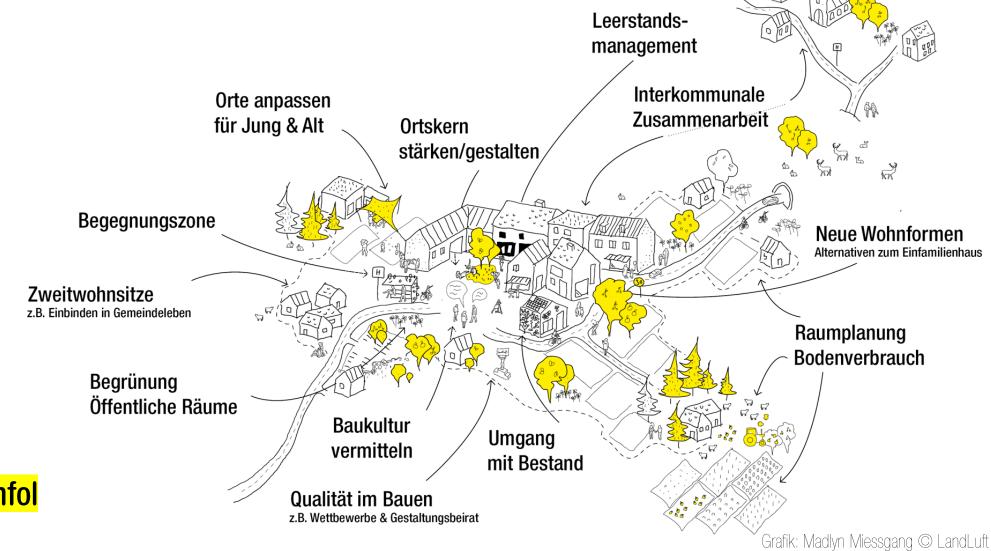
Leerstand mit Aussicht

Faktoren für Leerstandsaktivierung in Theorie und Praxis



18.4.2024 **Dipl.Ing.in Isabel Stumfol**

www.isabelstumfol.at

Baukultur & Ortskerne?



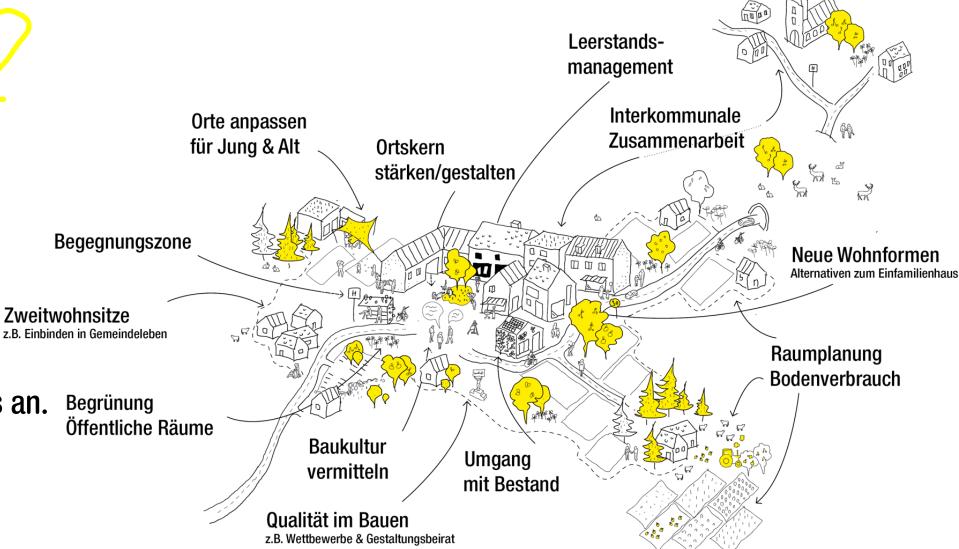
Grafik: Madlyn Miessgang © LandLuft

Kultur des Bauens Kultur des Planens

Bauen soll/muss eine gemeinschaftliche Aufgabe sein!

Jedes Gebäude steht im öffentlichen Raum. Und geht somit alle was an.

Wie kann Gesellschaft Qualität sichern?



Zweitwohnsitze



Baukultur & Ortskerne?

Kultur des Bauens Kultur des Planens

Bauen soll/muss eine gemeinschaftliche Aufgabe sein!

Jedes Gebäude steht im öffentlichen Raum. Und geht somit alle was an.

Wie kann Gesellschaft Qualität sichern?

Baukultur & Ortskerne?

Kultur des Bauens Kultur des Planens

Bauen soll/muss eine gemeinschaftliche Aufgabe sein!

Jedes Gebäude steht im öffentlichen Raum. Und geht somit alle was an.

Wie kann Gesellschaft Qualität sichern?



a lot



Boden



Boden Boden



Boden Boden Boden



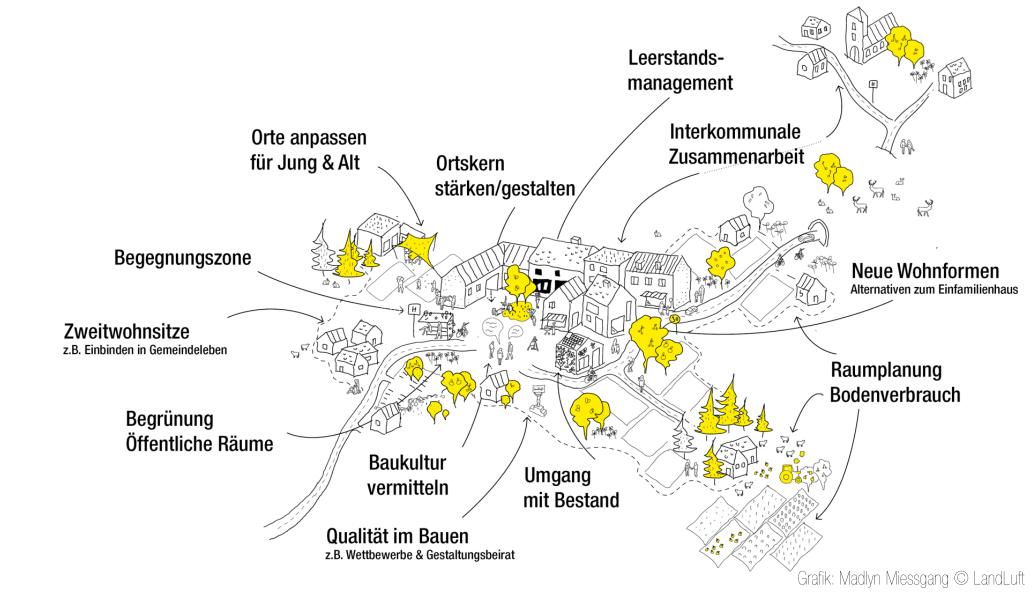
Zwischen 1951 und 2016 ist die landwirtschaftlich genutzte Fläche um beinahe die Größe der Steiermark zurückgegangen

Pro Stunde entstehen 1,74 neue Gebäude mit 1 bis 2 Wohnungen

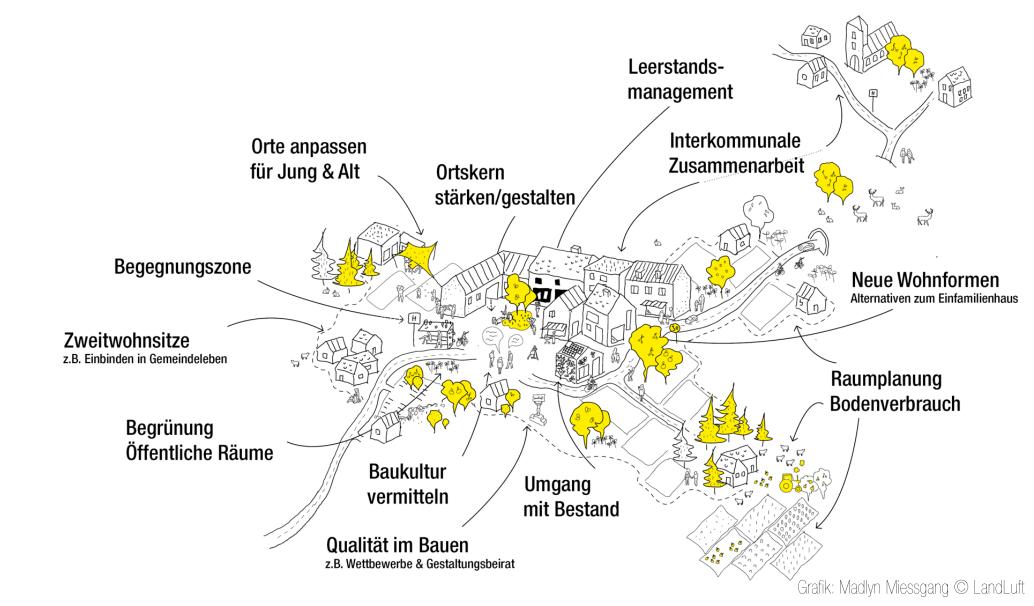
Würde man alle EW in Ö auf die bestehenden Ein-& Zweifamilienhäuser verteilen, ergäbe das einen Schlüssel von 4,16 Bewohner:innen pro Wohneinheit Quelle: azw, Boden für Alle, 2020

Pro Minute werden in Ö 9,89 m² Straßen gebaut

Boden ist - wie Luft und Wasser kein vermehrbares Gut



Starten wir mit dem Einfachsten;)



Starten wir mit dem Einfachsten;)



Leerstand mit Aussicht







LEERSTAND MIT AUSSICHT

ERHEBUNG UND AKTIVIERUNG IM ORTS- UND STADTKERN

HANDBUCH FÜR LEERSTANDSMANAGER:INNEN **UND GEMEINDEN ZUR AKTIVIERUNG VON LEERSTAND**

HINTERGRÜNDE & ANLEITUNG



Leerstand mit Aussicht

https://leerstandmitaussicht.project.tuwien.ac.at/

Kartenset: Leerstand mit Aussicht

- → 68 Handkarten
 - → 13 Beispiele zur Inspiration
 - → 6 Portraits von Pionier:innen
 - → plus 1 Booklet
- → Karten einzeln & als Gesamt PDF downloadbar
- → Kartenset in alle Gemeinden versendet
- → 5 Kapitel (Kartenset hat keine fixe Reihenfolge)

Zielgruppe:

- → zukünftige und bereits tätige Leerstandsmanager:innen
- → Entwickler:innen im Orts- und Stadtkern (Ortskernkümmerer:innen, Stadtmarketing- oder Distriktmanager:innen, Innenstadtkoordinator:innen, Projektentwickler:innen, Bauträger:innen, Regionalmanager:innen, Immobilienvermittler:innen, Planer:innen und viele mehr)
- → Expert:innen, Entscheidungsträger:innen und Interessierte in Gemeinden und Regionen, die es mit dem Leerstand angehen wollen



LEERSTANDSMANAGER:INNEN



LEERSTAND MIT AUSSICHT

WAS SIND LEERSTANDSMANAGER: INNEN?

Leerstandsmanagement und -aktivierung ist keine Berufsbezeichnung, sondern eine Aufgabe, vergeben durch die Gemeinde(n). Leerstandsmanager:innen kümmern sich um Leerstände, welche am regulären Immobilienvermittlungsmarkt nur schwer oder schon über einen längeren Zeitraum nicht

Zu den Tägigkeiten von Leerstandsmanager:innen gehört:

- · Stärkung des Problembewusstseins für Leerstand im Orts- und Stadtkern bei relevanten Akteur:innen und der Bevölkerung
- · Öffentlichkeits- und Pressearbeit, um in der Bevölkerung das Bewusstsein für Leerstand zu schärfen und die Betroffenheit aufzuzeigen
- Vernetzung von relevanten lokalen/regionalen Akteur:innen
- Erfassen und Verwalten von verfügbarem und potenziellem Leerstand
- · Entwicklung von Projekten und Maßnahmen zur Aktivierung von Leerstand
- · Betreuung von Standortsuchenenden und Netzwerkpartner:innen
- · Weitere Koordinationsaufgaben

Anforderungen, Probleme, Erfahrungen → E

Für wen ist das Kartenset?

- · Für zukünftige und bereits tätige Leerstandsmanager:innen
- · Für Entwickler:innen im Orts- und Stadtkern, die im selben Bereich tätig sind, aber eine andere Aufgabenbezeichnung haben, wie Ortskernkümmerer:innen, Stadtmarketing- oder Distriktsmanager:innen, Innenstadtkoordinator:innen, Projektentwickler:innen, Bauträger:innen, Regionalmanager:innen, Immobilienvermittler:innen, Planer:innen und viele mehr
- · Für Expert:innen, Entscheidungsträger:innen und Interessierte in Gemeinden und Regionen, die es mit dem Leerstand angehen wollen

LEERSTAND MIT AUSSICHT

WAS SIND LEERSTANDSMANAGER: INNEN?

Die Bezeichnung Leerstandsmanager:in ist nicht einheitlich. Personen, die in diesem Bereich tätig sind, können unter anderem auch die Bezeichnung Ortskernkümmerer:in, Stadtmarketing- oder Distriktsmanager:in, Innenstadtkoordinator:in, Projektentwickler:in, Bauträger:in, Regionalmanager:in, Immobilienvermittler:in, Planer:in etc. innehaben.

Einige sehen Gründe gegen die Verwendung des Begriffs:

- · In der Praxis lässt sich Leerstandsmanagement nicht vom Standortma-
- · Anstelle des Potenzials wird mit der Bezeichnung die "Leere" der Räume
- Leerstandsmanagement beschreibt den Umgang mit dem Ist-Zustand. Man muss aber auch potenziellen Leerstand mitdenken.
- Leerstandsmanagement klingt administrativer "Kümmerer:in" ist n\u00e4her an der Bevölkerung. Jedoch: Ein:e "Kümmerer:in" kümmert sich um alles. Die Eigenverantwortung der Stakeholder fehlt.

Im vorliegenden Kartenset wird zur Vereinfachung durchgängig der Begriff Leerstandmanager:in verwendet.

Wichtig ist, dass sich die Person mit der Bezeichnung wohl fühlt

Finden Sie wenn notwendig eine andere Jobbezeichnung, die zu Ihnen und zu Ihrer Region/Gemeinde passt. Seien Sie kreativ: Innenstadtkümmerer:in, Leerstandskoordinator:in, Viertelmanager:in, Potenzialflächenscout, Chief of Leerstand, Head of Ortskern oder doch etwas ganz anderes?







BETTINA REHWALD PROJEKTMANAGERIN EISENSTRAßE NÖ



PETER MAYR **GF RAIFFEISEN IMMOBILIEN SALZBURG**



ERICH BIBERICH LEERSTANDSKÜMMERER TROFAIACH



JOHANN STIXENBERGER INNENSTADTKOORDINATOR WAIDHOFEN



BEATRICE BEDNAR & NADINE THALER STADTTEILMANAGEMENT KLAGENFURT



OLGA FEDIK - CIMA STADTMARKETING RIED IM INNKREIS

Leerstand mit Aussicht

















Projektpartnerschaft



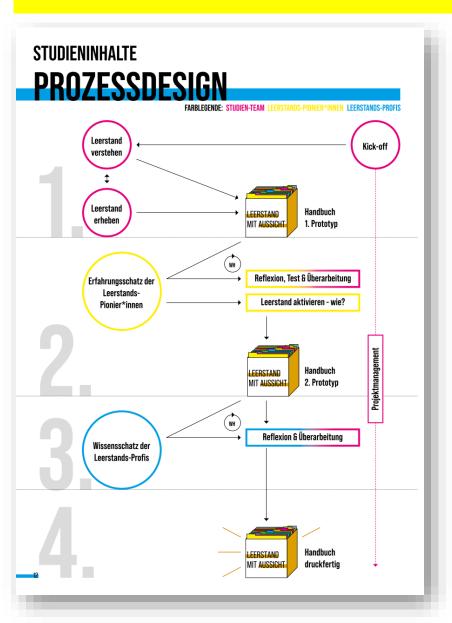


Elisabeth Leitner.

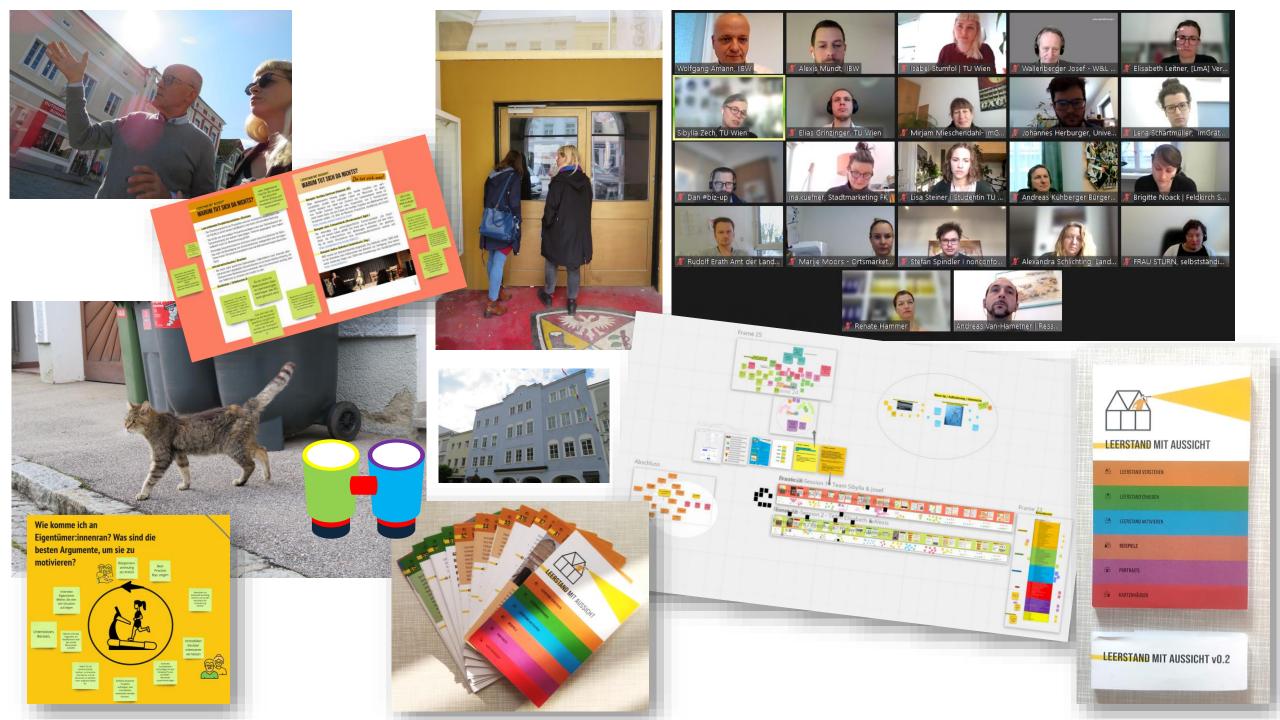
Fördergeber

Bundesministerium Land- und Forstwirtschaft, Regionen und Wasserwirtschaft

Leerstand mit Aussicht









LEERSTAND VERSTEHEN

LEERSTAND MIT AUSSICHT **WAS IST LEERSTAND?** Leerstand betrifft bebaute und unbebaute Immobilien, die nicht. gering oder nicht ihrem Potenzial entsprechend genutzt werden. Sie besitzen die Chance. neu. mehr oder **besser genutzt** zu werden und damit einen Mehrwert für den Ortskern und die Eigentümer:innen zu generieren und das Umfeld aufzuwerten **Definition Studienteam** Leerstand mit Aussicht

- → Was ist Leerstand?
- → Warum beschäftigen wir uns damit?
- → Warum ist Leerstand nicht gleich Leertstand?
- → Warum wohnt da niemand?
- → Warum arbeitet da niemand?
- → Warum entsteht da nichts?
- → Zahlt sich Leerstand aus?
- → Wie ist der bauliche Zustand?
- → Welche Chancen bietet der Denkmalschutz?
- → Warum sind Eigentümer:innen wichtig?
- → Wie sind die Rahmenbedingungen?
- → Was tut sich in der Nachbarschaft?
- → Welche Akteuer:innen sind relevant?
- → Häufige Leerstandstypen
- → Was kostet Leerstand?
- → Was hat Baukultur damit zu tun?
- → Aktionskarte

ERFASSEN UND ERHEBEN





Eigentümer:in

- Kontaktdaten
- · Gründe für Leerstand
- Nutzungswunsch
- Aktuelle Lebenssituation
- · Zukunftspläne für Immobilie
- Einstellung zu einer mögl. Vermarktung
- Preisvorstellung

Gebäude

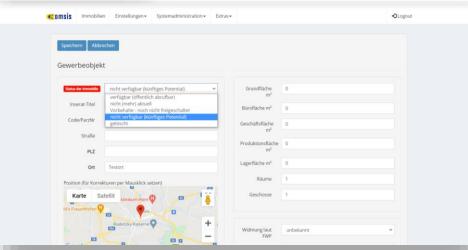
- · Wohnen oder Gewerbe
- Adresse
- · Dauer des Leerstands
- Größe, Nutzfläche, Raumaufteilung
- Baulicher Zustand
- Notwendige Investitionen
- · Widmung & Bauklasse
- · Reallasten & Dienstbarkeiten
- Barrierefreiheit
- Denkmalschutz
- · frühere Nutzung(en)

Umfeld

- · Lage, Zentralität der Immobilie
- Einbettung in die Nachbarschaft
- Frequenz in der Nachbarschaft
- Möglichkeit temporärer Nutzungen
- Öffentliches Interesse
- Historische Bedeutung
- Klimarelevanz
- Städtebauliche Entwicklungen
- Erschließung, (öffentliche) Verkehrsanbindung







Leerstehender Wohnraum

Bundeslanderhebungen

Mittlerweile gibt es in mehreren österreichischen Bundesländern Initiativen.

leerstehende Wohnungen auf Landesebene zu aktivieren. Es geht hier vor al-

lem um ungenutzte Wohnungen, die dem Wohnungsmarkt zur Verfügung ste-

hen sollten, um in den Landeshauptstädten, aber auch in kleineren Orten und

Rechtlich gesehen können Bundesländer aber wenig tun, um Wohnungsleer-

Bundesländer können aber aktiv werden, um Leerstand zu erheben und sicht-

bar zu machen! Hier gibt es zunehmend Initiativen: Im Auftrag Vorarlbergs

wurde anhand von statistischen Daten eine Erhebung von leerstehenden Woh-

nungen durchgeführt. Basis waren das AGWR und ZMR, Verbrauchsdaten von

Auch in Tirol, Salzburg und der Steiermark gibt es Initiativen für eine landes-

weite Erhebung von Wohnungsleerstand. Treiber sind hier die Landeshaupt-

städte, die mit Wohnungsmangel zu kämpfen haben. Im Vordergrund steht

die Notwendigkeit, rechtliche Grundlagen für Erhebungen und Sanktionen zu

schaffen. Aber auch jetzt schon besteht die Chance, dass auf Ebene eines Bun-

deslandes mehr weiter geht, als wenn jede Gemeinde/Region eigenständig mit

Energieanbieter:innen und eine Erhebung bei Wohnungseigentümer:innen.

Städten, das Problem der Wohnungsknappheit zu lösen.

stand gezielt auf den Markt zu bringen.

WAS KANN DAS BUNDESLAND TUN?

Den Ausgangspunkt für Bemühungen von Innenstadtkoordinator:innen und

Leerstandsmanager:innen bilden Leerstandserhebungen. Für diese gibt es

In kleineren Gemeinden funktioniert die Leerstandserhebung häufig besser als

in Städten. Gründe dafür sind die geringere Zahl an Gebäuden, weniger Anony-

mität und bessere Überschaubarkeit, Ortskundige Personen, z.B. Bürgermeis-

ter:innen oder Gemeindevertreter:innen, haben großes Wissen über Nutzung

und Eigentümer:innen von Gebäuden. Dabei ist die Berücksichtigung der Daten-

Wenn es eine Gemeinde ernst mit der umfassenden Leerstandserhebung

meint, ist eine außertourliche Aktualisierung der Register notwendig. Diese

übersteigt oft die Kapazitäten der kommunalen Verwaltung. Aktionen auf Bun-

deslandebene können Kommunen Anreize bieten. Leerstände zu identifizieren

Interessierte Gemeinden/Regionen können so vorgehen:

von "statistischen Leichen". Abrisshäusern etc.

Häufung von Leerständen zur Ursachenforschung

Erarbeitung von Leerstandskatastern - idealerweise digital

Verwendung von unterschiedlichen Datenquellen ("Methodenmix")

Persönliche Begehungen mit Gemeindevertreter:innen und Aussortieren

Identifikation von im Register nicht mehr aktuellen Häusern sowie lokaler

gute Möglichkeit, um erste Informationen über die Leerstände zu erhalten.

kein "Idealrezept". Vielmehr spricht vieles für einen **Methodenmix** → B2.

schutzbestimmungen unumgånglich. \rightarrow 89

und in Folge zu aktivieren. → B7

In der Schweiz -> B12 und in manchen deutschen Bundesländern gibt es be-

reits Erfahrungen mit gesetzlich vorgeschriebenen fortlaufenden Gebäude-

inventaren, z.B. über Zweitwohnsitze. In Österreich gibt es weder die rechtli-

che Verpflichtung zur kontinuierlichen Gebäudenutzungserhebung noch eine

gemeinsame Datenbasis, in der ungenutzte Wohnungen oder Geschäftslokale

festgehalten werden. Daher muss auf andere Quellen zurückgegriffen werden.

Das zentrale Melderegister (ZMR) und das Adress-, Gebäude- und Wohnungs-

register (AGWR) werden von den Gemeinden für die Statistik Austria mit Daten

befüllt. Die Gemeinden sind auch Eigentümerinnen der Daten und können darü-

ber verfügen. Datenabgleiche zur Auswertung von Wohnungen ohne Wohnsitz-

meldung sind ohne weiteres möglich. Allerdings ist nicht jede Wohnung ohne

Hauptwohnsitz ein "aktivierbarer" Leerstand → A4. Bei der Kontaktaufnahme

zu den Eigentümer:innen leerstehender Immobilien ist der Datenschutz zu be-

Ein deutliches Indiz für die Nichtnutzung von Immobilien ist ein fehlender oder

geringer Verbrauch von Energie und Wasser. Auch Müllabfuhr und Post können

Aufschluss geben. Die besten Ergebnisse sind aber in Kooperation mit Netz-

betreibern beim Stromverbrauch zu erzielen, nicht zuletzt wegen der fast

hundertprozentigen Abdeckung und der Zuverlässigkeit der Adressen. Deren

Kooperationsbereitschaft hängt allerdings stark davon ab, ob dies von den Ei-

gentümer:innen erwünscht ist (oft den Ländern, manchmal den Stadtwerken).

Das Bundesdenkmalamt führt Listen über erhaltenswerte Gebäude, die teil-

LEERSTAND MIT AUSSICHT

Amtliche Register

achten \rightarrow B9.

Verbrauchsdaten

Damit die Arbeit mit Leerstand erfolgreich ist, braucht es vor allem engagierte

Personen, politischen Willen und Weitsicht, Darüber hinaus bedarf es unter-

Bei der Auswahl einer Leerstandsdatenbank ist es sinnvoll, auf moderne digi-

tale und vernetzte Lösungen zu setzen, idealerweise in einem Gesamtsystem.

Je integrierter die Kombination aus Datenbank, Planungstool, Schnittstelle mit

Diese Funktionen sind bei der Leerstandserhebung (und -aktivierung) wichtig:

nen von verfügbarem und potenziellem Leerstand (Wohnen, Gewerbe)

Besonders ausgeklügelte Systeme verfügen darüber hinaus über:

vereinigungen), die deren Objektdaten automatisch importiert

ten, z.B. der Gemeinde) sowie ausdruckbaren Immobilien-Exposés

webseiten, Gesamtüberblick über Leerstand in der Region)

Automatisierter Umgang mit personenbezogenen Daten in Konformität mit

Schnittstelle zu Partner:innentools (z.B. Makler:innen, gemeinnützige Bau-

Möglichkeit für Liegenschafts-Eigentümer:innen, selbstständig Daten über

Automatisierte Erstellung von digitalen (zur Einbettung auf externen Websi-

Statistische Auswertungen über verfügbaren und potenziellen Leerstand

Möglichkeit zur Unterstützung interkommunaler Zusammenarbeit (Regions-

Partner:innen und Vermarktungshilfe ausfällt, desto besser.

Webbasierte Arbeitsplattform, um zeit- und |

ortsunabhängig auf den Datenletztstand zu-

greifen und kollaborativ arbeiten zu können

Einfache Bedienbarkeit, um Barrieren für alle

Umfassende Dateneingabe inkl. Fotos und Plä-

Nutzer:innen gering zu halten

ihr Objekt einzugeben

dem geltenden Datenschutzgesetz

(= Bilanz über die erfassten Potenziale)

stützender Tools, die die Arbeit erleichtern.

Erfolgreiche Leerstandsaktivierung basiert auf größtmöglichem Wissen über die Leerstände in der Gemeinde bzw. in der Region. Es geht nicht darum, Datenmüll zu produzieren. Ein gewisser Level an Informationen ist notwendig, um die Aktivierung überhaupt zu ermöglichen und etwaige Kosten, die damit verbunden sind, abschätzen zu können. Manche Eigenschaften erschließen sich auf den ersten Blick, bei anderen hingegen fällt die Erhebung aufwändiger aus:

- Wohnen oder Gewerbe
- Adresse
- Dauer des Leerstands Größe, Nutzfläche, Raumaufteilung
- Baulicher Zustand
- Notwendige Investitionen
- Reallasten & Dienstbarkeiten
- Barrierefreiheit

Kontaktdaten Gründe für Leerstand

Nutzungswunsch

entümer:in

Aktuelle Lebenssituation

Zukunftspläne für Immobilie Einstellung zu einer mögl.

> Vermarktung Preisvorstellung

- Einbettung in die Nachbar-

- Nutzungen Öffentliches Interesse
- Widmung & Bauklasse
- Denkmalschutz
- frühere Nutzung(en)

Lage, Zentralität der Immobilie

Frequenz in der Nachbarschaft

Historische Bedeutung

Klimarelevanz

Städtebauliche Entwicklungen

Erschließung, (öffentliche)

Möglichkeit temporärer

Verkehrsanbindung

ERFASSEN & ER LEGUE BY WHITE CONTROL Handelt es sich tatsächlich bei gilt:

GESCHÄFTSLEERSTAND DOKUMENTIEREN

Leerstand, Fehl- oder Unternutzung von Geschäften und Industrieanlagen werden selten überregional systematisch erhoben und aktuell gehalten. Im Unterschied zu österreichischen Gemeinden sind z.B. in der Schweiz die Städte teilweise gesetzlich verpflichtet, den Geschäftsleerstand zu erheben → B12. Dennoch gibt es auch hierzulande Quellen für Geschäftsleerstand.

Begehungen, Zählungen und Zu-Fuß-Erhebungen

Begehungen sind aufschlussreich: Im Unterschied zu Wohnungen, wo sich von außen oft nicht erkennen lässt, ob und wie intensiv sie genutzt werden, tritt Geschäftsleerstand häufig in Erdgeschosszonen auf und ist dementsprechend augenfälliger. Systematisch durchgeführt ist diese Methode personalintensiv und teuer. Meldesysteme durch interessierte Bürger:innen und Betroffene. mit einer z.B. von der Gemeinde organisierten Anlaufstelle, sind eine mögliche Alternative. Es empfiehlt sich eine Zusammenarbeit mit dem Bauamt. → C16

Daten von Interessenvertretungen und Verbänden

Manche Interessenvertretungen unterstützen ihre Mitglieder durch Informationen zu Angebot und Nachfrage von Gewerbeflächen oder Nachfolgebörsen, etwa im Rahmen der Wirtschaftskammern der Länder. Ein systematischer Datenaustausch ist schwieriger zu implementieren.

Brancheninformationen

Immobilienmakler:innen, Hausverwaltungen, Banken und die Marktforschung verfügen über großes Wissen zu Geschäftsleerständen. Vielfach stehen diese



WIE (UNISICHTBAR IST LEERSTAND?

Nicht immer gibt sich Leerstand auf den ersten Blick zu erkennen. Selbst leerstehende Geschäftslokale glänzen oft durch ihre Unscheinbarkeit. Das kann zu fehlendem Problembewusstsein in der Bevölkerung, aber auch bei Entscheidungsträger:innen führen. Die Aussage "Bei uns gibt es keinen Leerstand" ist meist eine Fehleinschätzung.

Bewusstseinsbildung ist eines der Erfolgskriterien bei der Bekämpfung von Leerstand. Bilder helfen dabei, einen Überblick über den vorhandenen Wohnungs- und Geschäftsleerstand zu gewinnen. Zum einen können die Erkenntnisse aus Leerstandserhebungen in Grundstücks- und Gebäudekarten aufbereitet werden. Zum anderen kann Leerstand im Ortsbild sichtbar gemacht werden. Leerstehende Geschäftslokale, die anmietbar wären, sollten von außen als solche erkennbar sein – auch dann, wenn noch kein:e Makler:in diese in ihr Portfolio aufgenommen hat.

Leerstand dokumentieren und visualisieren

Das Ausmaß von Leerstand kann auf Karten veranschaulicht werden. Informationen darüber, welche Gebäude leerstehen, können von der Gemeinde oder von Interessensgruppen zur Verfügung gestellt oder mittels Crowdsourcing erhoben werden. → B2, B3



Sichtbarkeit im Ortsbild

Durch Anbringen von Aufklebern oder Hinweisschildern in Schaufenstern können Passant:innen auf Leerstand aufmerksam gemacht werden. Informationen zur Geschichte der Immobilie vertiefen das Interesse und können neue Nutzungen ins Rollen bringen.



Konferenzen / Festivals

Die Auseinandersetzung mit Leerstand im Rahmen von Konferenzen oder Festivals ist ein großer Schritt, um Anstöße für neue Nutzungen zu finden.





Denkmal- und Kulturgutlisten

WIE GEHE ICH DIE ERHEBUNG AN?

weise auch deren aktuelle Nutzung dokumentieren. → A9

Eine systematische Erfassung und Analyse von verfügbarem und potenziellem Leerstand ist Grundlage für ein erfolgreiches Leerstandsmanagement. In den österreichischen Gemeinden und Städten gibt es unterschiedliche verfolgens-

Manch ein:e Praktiker:in mag einwenden, die knappen Ressourcen lieber für persönliche Kontakte und persönliches Engagement einsetzen zu wollen. "High tech" und "high touch" sind jedoch kein Widerspruch, sondern die beiden notwendigen Seiten einer professionellen Dienstleistung. Die Lernkurve ist steil und ermöglicht die Weitergabe von Erfahrungen.

Zwei Ebenen der Leerstandserhebung

- Durchführung: Gemeinde (oder Bundesland)
- Basis: statistische Ouellen wie Gebäuderegister oder Stromverbrauchsdaten
- Aufwand: mittel, abhängig von

Einzel-/Detailerhebung

- Durchführung: Leerstandsmanager:in
- Basis: systematisches Durchgehen aller Gebäude, z.B. im Rahmen von Vor-Ort-Begehungen
- Aufwand: hoch

Oft werden die Zugänge kombiniert. Die Praxis zeigt, dass es die eine optimale Methode nicht gibt und dass das Sammeln von Daten und validen Informationen mühsam sein kann. Die Methoden unterscheiden sich in ihrer Anwendung bei Wohngebäuden und bei gewerblichen Immobilien, z.B. Geschäftslokalen.

Das beste Erhebungstool hilft nichts, wenn es keine Menschen dahinter gibt, die die Datenqualität hochhalten und auf die Datenaktualität achten. Das fortlaufende Arbeiten erleichtert auf lange Sicht vieles und spart Zeit.

WER KANN BEI DER ERHEBUNG HELFEN?

Q Baukulturregion Alpenvorland

Im Rahmen des Projekts haben Bürger:innen und Gemeinderäte unter Anleitung von Expert:innen die Leerstände erhoben. Den Wunsch nach einer solchen Erhebung gab es schon lange, aber es gab viele Bedenken bzgl. der Durchführbarkeit (Leistbarkeit, wer macht das, etc.). Die Idee, das Thema gemeinschaftlich zu lösen, entstand am Stammtisch und alle waren schlussendlich überrascht. wie vergleichsweise einfach die Durchführung war.



Stromverbrauch als Indiz f ür Leerstand (Vbg.)

Im Auftrag des Landes Vorarlberg wurde eine Erhebung zu leerstehenden Wohnungen durchgeführt. Zur Validierung der Daten des AGWR/ZWR wurden Stromverbrauchsdaten der Vorarlberger Energienetze GmbH verwendet. Fast alle Wohnungen haben einen Stromzähler, dessen Anschluss vom Netzbetreiber zuverlässig aktuell gehalten wird. Stromverbrauch unter bestimmten Schwellwerten ist ein Hinweis auf Leerstand oder Unternutzung einer Wohnung, Durch die Datenkombination kann die Validität der Ergebnisse verbessert werden.

Expert:innen vor Ort fragen

Ein Rundgang mit Personen, die schon lange im Ort wohnen, kann sich lohnen. Sie wissen oft über die Eigentümer:innenverhältnisse und Nutzungen Bescheid und besitzen Informationen, die der Statistik nicht zu entnehmen

WORAUF IST BEIM DATENSCHUTZ ZU ACHTEN?

Die Digitalisierung unserer Welt ändert alles und bringt neue Herausforderungen mit sich. Ein wesentlicher Punkt betrifft den Schutz persönlicher Daten. Mit der Datenschutzgrundverordnung (DSGVO) hat die Europäische Union Vorgaben gesetzt, die auch bei der Erhebung und Aktivierung leerstehender Immobilien Anwendung finden. Seit 2018 ist sie in Österreich unmittelbar anwendbar.

An der Beschäftigung mit der DSGVO und Datenschutz führt daher kein Weg vorbei. Folgende Punkte sind für das Leerstandsmanage-

ment besonders relevant: Einige Daten sind öffentlich zugänglich, z.B. Einträge im Grundbuch oder Telefonbuch.

Gemeinden haben Zugang zu hilfreichen Datenregistern, insb. zum AGWR (Gebäude-/Wohnungsbestand) und ZMR (Personenmeldungen). Voraussetzung ist, dass die Verwendung der Daten aus den Registern "zur Wahrnehmung der ihnen übertragenen Aufgaben eine wesentliche Voraussetzung bildet", d.h. zur Hoheitsverwaltung zählt (§ 20 Abs. 3 MeldeG).

Die von den Gemeinden eingesetzten Datenschutzbeauftragten sind wichtige Ansprechpartner:innen des Leerstandsmanagements.

Wichtig ist, auf die gesammelten personenbezogenen Daten gut aufzupassen und sie nicht öffentlich zu machen, weder beabsichtigt noch unbeabsichtigt. Auch wenn Gemeinden im Unterschied zu privaten Unternehmen keine Geldbußen drohen, kann die missbräuchliche Verwendung der Daten durch Dritte dennoch Schadensersatzforderungen zur Folge haben.

Sobald die Daten für den Zweck, für den sie erhoben wurden, nicht mehr benötiat werden, sind sie zu löschen.

Die Art der Zusammenarbeit von Gemeinde und Leerstandsmanager:in macht einen Unterschied. Ist die beauftragte Person nicht direkt bei der Gemeinde angestellt, ist die Datenweitergabe genau zu regeln - in diesem Fall spricht man von "Auftragsverarbeitung".

= 8

AKTIVIEREN

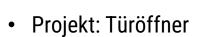








- Persönlicher Kontakt
- Beratung + Ideen
- · Vorbild Öffentliche Hand

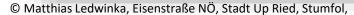


• Projekt: Gründung findet Stadt

• Projekt: Stadt Up!







ÜBERZEUGUNGSARBEIT LEISTEN!

"Eigentümer:innen packe ich mit Emotionen und stelle Fragen: "Du lässt dein Objekt seit zwei Jahren leer stehen – warum? Was sind deine Beweggründe, was sind deine Bedürfnisse? Dann zeige ich ihnen Möglichkeiten auf."

–Peter Mayr, Raiffeisen Immobilien Salzburg

Wichtig ist, den Eigentümer:innen die Probleme von Leerstand näher zu bringen und ihnen die Furcht davor zu nehmen, ihr Objekt wieder zu nutzen bzw. aufzuzeigen, was mit dem Gewinn nach einem Verkauf gemacht werden kann – Stichwort "alternative Veranlagungsformen". Fest steht, Geld am Sparbuch liegen zu haben ist heute kaum mehr Motivation.

Mögliche Ausgangslagen

- · Für die Eigentümer:in besteht keine Notwendigkeit, den Leerstand zu lösen.
- · Die Eigentümer:in ist überfordert, findet es zu komplex
- Der Eigentümer:in fehlt es an Kreativität, die Wiedernutzung des Objekts betreffend.
- Der Eigentümer:in fehlt das Verständnis, dass der Besitz eines Objekts im Zentrum mit gewissen gesellschaftlichen Erwartungen einhergeht.
- Es herrschen unrealistische Wert- bzw. Preisvorstellungen vor, wodurch das Objekt unverkäuflich wird bzw. keine Mieter:in findet.
- Sanierungskosten, die h\u00f6her als zu erwartende k\u00fcnftige Mieteinnahmen sind, blockieren Investitionsvorhaben.
- sind, blockieren Investitionsvorhaben.

 Die Eigentümer:in lebt nicht vor Ort, hat keine Verbing in zur 1,24kt og

Lieber in Anlegerwohnungen, Aktien oder die Enkelkinder investieren, als eine Immobilie besitzen, die verfällt.

LEERSTAND MIT AUSSICHT RECHTLICHES KLÄREN!

Die beabsichtigte Nutzungsänderung von Immobilien erfordert häufig rechtliche Klärungen. Entsprechend den rechtlichen Erfordernissen sind mehr oder weniger umfangreiche Bewilligungs- oder Anzeigeverfahren nötig.

Flächenwidmungs- und Bebauungsplan, Bauvorschriften

Nutzungen müssen widmungskonform sein. Die für das Übjekt geltenden Bestimmungen des Bebauungsplans sind zu berücksichtigen. Dazu kommen Ortsbildrichtlinien, etwaige Vorgaben zum Nutzungsmix (z.B. Mindestanteil gewerblicher Nutzung) und zur Dichte, Gestaltungsvorgaben etc. Bei Gewerbenutzungen gibt es zusätzlich Vorschriften für Sanitär- und Sozialräume.

Grundbuch

Es enthält Lasten und Dienstbarkeiten, die die Nutzbarkeit einer Immobilie einschränken können. Solche Belastungen können auch "ersessen" werden, z.B. indem die Benützung eines Weges für die Nachbarinnen zur Gewohnheit wird. Im Grundbuch eingetragenes Wegerecht, Wohrrecht, Fruchtigenuss oder sonstige Dienstbarkeiten können einer Umnutzung wortwörtlich im Wege stehen.

Raumordnungsgesetz

Neben Zielen und Instrumenten der überörtlichen und kommunalen Raumordnung im Bundesland enthält es Bestimmungen für Planungsverfahren.

- Wohnungseigentumsvertrag



Betriebsanlagengenehmigung

Diese trifft auf alle emittierenden Gewerbenutzungen zu. Gerade in der Gastronomie sind die Anforderungen hoch, etwa hinsichtlich Lüftungsanlagen.

LEERSTAND MIT AUSSICHT

Spielen und Freunde treffen

FÖRDERUNGEN LUKRIEREN!



= 8

Durch die Fördervielfalt in Österreich kann es schwer sein, den Überblick zu behalten. Die gute Nachricht ist: Die Förderungen in Sachen Leerstand und Stärkung der Orts- und Stadtkerne werden immer mehr!

FREQUENZ UND IDENTITÄT SCHAFFEN!

Der Zusammenhang zwischen Passant:innen- bzw. Kund:innenfrequenz.

Identität und Leerstandsaktivierung ist als Prozess, als Kreislauf zu verstehen.

Eine höhere Frequenz ist besser für Geschäfte und interessanter fürs Wohnen.

Je mehr Personen an einem Ort wohnen, desto höher ist die Frequenz und des-

to besser ist das wiederum für den Handel. Ein positiver Kreislauf gehört geför-

Damit sich Betriebe ansiedeln, braucht es in der Nachbarschaft eine gewisse

Grundfrequenz an Fußgänger:innen. Im Grunde gilt die Regel: Je mehr, desto

Einzelne Betriebe sind dabei echte Quoten- bzw. Frequenzbringer: Lebens-

mittelhandel, Drogerie, Apotheke, Fleischerei, Trafik, Co-Working-Space,

Ebenso sind Ärztezentren, Kindergärten, Internate, Senioren-Wohnen,

Haltestellen, Veranstaltungsräume etc. große Frequenzbringer und gehö-

Frequenzbringend und identitätsstiftend ist ebenso der öffentliche Raum.

Dessen Gestaltung und Attraktivierung liegt im Aufgabenbereich der Gemeinde

dert! (Dieser kann sich nämlich auch in die negative Richtung drehen.)

Hotel, Kino etc. gehören somit in den Ortskern!

ren deshalb ebenfalls in den Ortskern!

(und im weiteren Sinne auch der Region).

Flanieren und Schaufenster-Schauen

Sitzen und Sonne bzw. Schatten genießen

Ein aut gestalteter öffentlicher Raum lädt ein zum

Verweilen (ohne etwas konsumieren zu müssen)

Reden und Austauschen mit bekannten und neuen Gesichtern

Die Grundfrequenz

Eine Anstoßfinanzierung kann ein erfolgreicher Weg sein, um ins Tun zu kommen bzw. andere dazu zu animieren. Vor allem um sanierungsbedürftige Immobilien marktfähig zu bekommen, ist eine an Eigentümerinnen gerichtete Sanierungsförderung ein wichtiger Motivationsfaktor. Bei längerfristig wirkenden Förderungen ist es wichtig, dass diese in die Lebensplanung der Eigentümerinnen, die Geschäftsplanung der Betreiberinnen bzw. in die Bedarfsplanungen der Gemeinde/Region passen.

Arten von Förderungen (Beispielliste)

- Sanierungsförderungen gibt es in allen Bundesländern für erhaltenswerte Wohngebäude, teilweise mit sehr hohen Barwerten, allerdings meist nur für Hauptwohnstize. Die Fördersysteme unterscheiden sich stark zwischen den Bundesländern und werden konstant angepasst.
- Förderungen für Abbruch und Ersatzneubau, z.B. in der Steiermark (Ersatzneubau >50% der bisherigen Nutzfläche).
- Mietförderungen für die Wiederansiedlung von Geschäften und Betrieben, z.B. im Kardinalviertel in Klagenfurt (bis zu einem Drittel der Nettomiete, max. drei Jahre, max. 10.000 €).
- Dorferneuerung / Stadterneuerung gibt es unter dieser oder ähnlicher Bezeichnung in allen Bundesländern.
- LEADER, IBW/EFRE-Priorität "Territoriale Entwicklung" & Förderungen "Stärkung Orts- und Stadtkerne" stellen (tlw. hohe) EU-Mittel für die Entwicklung des ländlichen Raums zur Verfügung.

LEERSTAND MIT AUSSICHT

EIGENTÜMER:INNEN ERREICHEN!

Kommunikation ist beim Verfügbarmachen von Leerstand einer der größten Erfolgsfaktoren. Auf die Frage, wie sie Leerstand erheben und aktivieren, haben viele Leerstandsmanager:innen geantwortet: "Durchs Reden!"

Das klingt zunächst sehr einfach, ist aber mitunter schwierig und zeitaufwendig.

-Mögliche Ausgangslage

- Die Wirkung der eigenen Immobilie auf das Umfeld ist den Eigentürmer:innen oft nicht bewusst.
- Häufig besteht keine Notwendigkeit, den Leerstand zu "lösen". Auch sind viele Eigentümer:innen überfordert oder haben kein Interesse.
- Unrealistischen Wertvorstellungen kann durch Beratung entgegengetreten werden. Besitzer:innen, die das Geld nicht brauchen, sind hingegen schwerer zu motivieren.
- Sanierungskosten stellen ein Hemmnis dar, denn diese sind h\u00f6her als die kurzfristig erzielbaren Mieteinnahmen.
- Die Leerstandsmanager:in kann Angebote schaffen, aber die Entscheidung, Leerstand zu entwickeln, obliegt letztlich der Eigentümer:in. Nicht immer ist dieser greifbar, vor allem, wenn der Lebensmittelpunkt woanders liegt.

Erfolgversprechende Ansatzpunkte

- Um mit den Eigentümer:innen ins Gespräch zu kommen und ihr Vertrauen zu gewinnen, muss man sensibel vorgehen, gut zuhören, ihre Bedürfnisse erkennen und ihre individuelle Lebensphase verstehen.
- Darüber hinaus muss man ihnen beratend zur Hand gehen, ihnen Ideen zur Wiedernutzung ihrer Immobille anbieten und sie mit unterstützenden Partner:innen vernetzen, z.B. Architekt:innen, Makler:innen, Finanzexpert:innen.
- Oft scheitert es an Unwissenheit der Eigentümer:innen, gepaart mit der Scheu, nach Hilfe zu fragen bzw. für Hilfe zu zahlen. In solchen Fällen hilft Motivation in Form von geförderten Haus-Checks oder Fördermitteln.

LEERSTAND MIT AUSSICHT

SCHRITT UM SCHRITT ZUR AKTIVIERUNG

"Wenn es keinen Rückhalt vom Bürgermeister gibt, verkümmert der Kümmerer!"

-Erich Biberich, Leerstandskümmerer Trofaiach

- Gemeinden und Region bekennen sich zum **aktiven Flächen- und Leerstandsmanagement**. Die zuständige Leerstandsmanager:in bekommt von den Bürgermeister:innen Rückhalt.
- Unter Einbeziehung von Fachleuten und Bürger:innen wird die Abgrenzung der Orts- und Stadtkerne in den Gemeinden vorgenommen. Pläne der Zonen, in denen vorrangig Leerstandsmanagement betrieben wird, liegen vor.
- Zur Erhebung des bestehenden und potenziellen Leerstands führen die Gemeinden statistische Erhebungen durch. Die amtlichen Registerdaten werden herangezogen, mit Auskünften von Energieversorgern, Wirtschaftskammer und/oder Maklerinnen abgeglichen und bei Begehungen ergänzt.
- Lokale Aktivitäten in den Gemeinden dienen zur Bewusstseinsbildung und Information der Öffentlichkeit, zur Kontaktaufnahme mit Eigentümerinnen und zur Einholung zusätzlicher Informationen über Leerstände vor Ort. Niederschwellige Veranstaltungen wie Spaziergänge oder Quartiersfrühstücke aber auch Leerstandsworkshops folgen.
- 6 Gebäudeeigentümer:innen bekommen einen Fragebogen zugeschickt, in dem das Aktivierungsinteresse abgefragt wird. Rückläufe werden weiterverfolgt. Eigentümer:innen von strategisch wichtigen Leerständen, die nicht geantwortet haben, werden anders kontaktiert. Es hilft, Potenziale aufzuzeigen und über Förderungen und Unterstützungsangebote zu informieren.
- Interessierte Eigentümer:innen werden bei der Aktivierung und Vermarktung ihrer leerstehenden Immobilie beraten und unterstützt. Gemeinsam mit Fachleuten können Nutzungspläne ausgearbeitet werden.

LEERSTAND MIT AUSSICHT BAULAND MOBILISIEREN!

Gewidmetes, aber unbebautes Bauland kann im weiteren Sinne als Leerstand angesehen werden: Die Fläche erfüllt nicht den ihr zugedachten Zweck, eine Ressource bleibt ungenutzt, Baulücken führen zu "zerrissenen" Ortschaften und kosten Infrastruktur. Zur Mobilisierung gibt es Instrumente:

- Vertragsraumordnung und städtebauliche Verträge: Das sind privatrechtliche Vereinbarungen im Bereich der Raumordnung zwischen Gemeinden und Grundstückseigentümer:innen im Zusammenhang mit einer Umwidmung.
- Die Wohnbauförderung der meisten Bundesländer sieht Anreize für die Inanspruchnahme von Bauland in Zentrumslagen/Ortskernen vor.
- Baugebote, befristete Baulandwidmung: In einer bestimmten Frist ist das neu gewidmete Bauland als solches zu verwerten, sonst erfolgt eine automatische Rückwidmung.
- Wesentlich schwieriger ist es bei ungenutzten Grundstücken mit bestehender Baulandwidmung. Hier werden z.B. in Salzburg und Vorarlberg grundverkehrsrechtliche Baupflichten erprobt.
- Baulandumlegung ist ein Verfahren, bei dem mehrere Grundeigentümer:innen für ein definiertes Gebiet im gewidmeten Bauland die Grenzen neu ordnen, um bebaubare Grundstücke zu schaffen.
- Fiskalische Maßnahmen: In einigen Ländern wird versucht, "Bodensteuern" intensiver als Lenkungsinstrument zu nutzen. Ins Gewicht fallen Infrastrukturabgaben für kommunale Ver- und Entsorgung, die auch bei unbebautem Bauland anfallen und zu einer Nutzung motivieren sollen, z.B. die Infrastrukturabgabe in Überösterreich und die Investitionsabgabe in der Steiermark.

LEERSTAND MIT AUSSICHT

AKTEUR:INNEN ZUSAMMENBRINGEN!

Durchs Reden kommen die Leut z'samm

Darum gilt es bei der Aktivierung von Leerstand Situationen, Räume und Möglichkeiten zu schaffen, damit Menschen (die sich sonst üblicherweise nicht treffen) zusammen- und ins Reden kommen können. — A10. A13 — C3

Zum Belspiel: Eigentümer innen mit Interessierten, mit Vereinen, Projektentwickler innen, Banken, Handwerker innen etc. Oder man organisiert Treffen z.B. nur für Unternehmer innen und versucht gemeinsam, eine Lösung für ein konkretes Problem zu finden:

"Wir hatten einen Leerstand, der sich nicht vermieten ließ, weil kein WC vorhanden war. Eine interessierte Unternehmerin traf kurzerhand eine Übereinkunft mit dem benachbarten Wirten. Ihr war geholfen, der Leerstand endlich gefüllt – Ende gut, alles gut." – Erich Biberich, Leerstandskummere Trofaiach

Basecamp Vadozner Huus (Liechtenstein)



POTENZIALE AUFZEIGEN!

Leerstehende Räume sind im Kopf häufig mit negativen Bildern besetzt. Dies kann die **Kreativität hemmen**, sich potenzielle Nutzungen überhaupt vorstellen zu können.

Hier gilt es, diese **Sicht bei der Aktivierung umzudrehen**. Leerstand bedeutet auch immer, dass es **Raum** für Neues, Altes, Kreatives, Schönes, Kommunikatives, Gemütliches, dringend Benötigtes, Praktisches, etc. gibt Eine Nachbarschaft, Gemeinde, Region hat in diesem Sinne **endlich die Chance**, sich zu verwirklichen.

Eine Gleichung zum Merken

Leerstände = Potenzialräume → A2

Mit Beispielen und guten Storys arbeiten

Erzählen und Zeigen von Erfolgsstories sind die beste Möglichkeit, um die Kreativität anzukurbein. Am allerbesten ist es, wenn diese Beispiele vor Ort angeschaut werden oder die Umestzerinnen davon live berichten. Diese Lebendigkeit im Raum (und der informelle Austausch in kleiner Runde) ist sehr wirksam! Ebenso lässt sich gut mit Vorher-Nachher-Bildern arbeiten. Die Karten Diese Lebendigkeit im Raum (und der informelle Austausch in kleiner Runde) ist sehr wirksam! Ebenso lässt sich gut mit Vorher-Nachher-Bildern arbeiten. Die Karten Die Karten Sind sollche Inspirationsquellen, was mit einem Leerstand alles möglich sein kann.



LEERSTAND MIT AUSSICHT

EINSATZ FÜR DAS THEMA ZEIGEN!

In den meisten Gemeinden/Regionen laufen **allerhand Entwicklungsprozesse** ab, deren Ziele im Einklang mit jenen des Leerstandsmanagements stehen sollten. Ganz egal, ob es sich dabei um Regionalentwicklung oder Dorf- und Stadterneuerung, Ortskernrevitalisierung, Innenstadtbelebung, Quartlersentwicklung, liegenschaftsüberschreitende Entwicklungen oder anders bezeichnete Planungen handelt – all diese Prozesse haben gemein, dass ihnen **ein starkes Leerstandsmanagement** zugutekommt oder sie selbst Anstöße in Richtung Leerstandsaktivierung unternehmen können.

Aktives Mitwirken an laufenden und zukünftigen Prozessen

Bei folgenden Planungsprozessen sollten sich Leerstandsmanager:innen aktiv beteiligen, Synergien suchen, sich Gehör verschaffen und lobbyieren:

- Orts- und Stadtentwicklungskonzepte
- Regionalkonzepte (Kleinregionen, Kleinstadtregionen, Regionalverbände, Stadtregionen, andere regionale Plattformen)
- Verkehrskonzepte und Parkraumbewirtschaftung
- · Projekte zur Neugestaltung des öffentlichen Raums
- Neufestlegungen von Flächenwidmungs- und/oder Bebauungsplänen (teilweise verbunden mit Bausperren und gefördertem Wohnbau)
- Neuwidmung von Bauland (trotz ungenutztem Bauland im Ortszentrum) $\rightarrow \underline{\text{C10}}$
- · Bedarfsmeldungen für großvolumigen geförderten Wohnbau
- Partizipationsprozesse

Nicht zu viele Konzepte und Beteiligungsprozesse

Konzepte, die in der Schublade landen, helfen niemandem. Vielmehr kann dies auf die beteiligten Bürger:innen demotivierend wirken. Eine professionelle Begleitung des Prozesses hilft, gezielt zu Ergebnissen zu kommen.

AKTIVIEREN

LEERSTAND MIT AUSSICHT LEERSTAND IM GEHEN AKTIVIEREN!

Organisieren Sie Ihren ersten Leerstands-Walk!

Welches Ziel hat der Walk?

Erhebung, Besichtigung, Aktivierung oder ...

Spezielle Gruppe (Gemeinderat, Eigentümer:innen), Öffentlichkeit oder ...

Wie wird eingelader

Gemeindezeitung, Facebook, Postwurf, persönlich oder ..

Wie dokumentieren

Auf Klemmbrettern, am Handy, mit Fragebogen, Mind-Map oder ...

Welche Route wird gegangen

Festgelegt oder spontan, abhängig von Gästen oder ..

Was ist danach geplant?

Workshop, Buffet, Ausklang mit Band oder .

Direkt vor Ort oder zumindest zeitnah dokumentieren

So gehen Eindrücke und Ideen nicht abhanden.

LEERSTAND MIT AUSSICHT

LEERLASSEN? ZWISCHENNUTZEN!

Eine Zwischennutzung ist eine zeitlich befristete Nutzung einer Fläche, eines Objekts, eines Innen- oder Außenraums. Häufig passiert das zu günstigeren Konditionen und nicht zu marktüblichen Preisen. Dabei ist es überaus wichtig. dass es nicht zu einer Schieflage kommt und die Zwischennutzer:innen ausgenutzt werden. Fingerspitzengefühl in der Vertragsgestaltung ist gefragt.





Vorteile von Zwischennutzungen

- Bei finanzieller Abgeltung ist die Zwischennutzung eine Möglichkeit, zumindest einen Teil der Fixkosten abzudecken
- Dem Verfall der Immobilie wird entgegengewirkt.
- Die Frequenz im Quartier bleibt bis zur langfristigen Vermietung aufrecht. Dem Gebäude und dem Ort wird ein neuer Identitätsaspekt verliehen.
- Eine Renovierung ist, anders als beim Abriss, auch später noch möglich.
- Eine neue Nutzung kann durch eine Zwischennutzung ausprobiert werden.
- Die Immobilie ist genutzt und zugänglich, wodurch mögliche langfristige Mieter:innen diese einfach besichtigen können.

Absicherung der Befristung

- Mit einem Prekariumsvertrag kann beispielsweise die Überlassung der Immobilie jederzeit ohne Angaben von Gründen widerrufen werden und steht somit zur Verfügung, falls sich doch iemand längerfristig dafür interessiert.
- Eine erfolgreiche Zwischennutzung kann in ein fixes Mietverhältnis übergehen und somit zur **erfolgreichen Umnutzung** werden.

LEERSTAND MIT AUSSICHT

C16

LEERSTAND IM GEHEN AKTIVIEREN!

Eines der wichtigsten Werkzeuge, das Leerstandsmanager:innen im Bereich der Bewusstseinsbildung zur Verfügung steht, ist das Spazierengehen. Das mag zunächst banal klingen, dennoch ist das bewusste Erkunden des Ortskerns zu Fuß eine hervorragende Partizipationsmethode in der Leerstandsaktivierung. Tägliche Wege werden zur Routine und Details treten in den Hintergrund. Im Urlaub tritt das Raumbewusstsein stärker hervor. Es kann daher hilfreich sein, sich vorzustellen, auf Besuch in der eigenen Gemeinde zu sein. Was fällt ins Auge, wenn man sich diese "Brille" aufsetzt?

Die Wissenschaft vom Spazierengehen wird auch "Promenadologie" genannt.

Q Ortskernstärkung in Weyer (00)

Mitten durch den denkmalgeschützten historischen Ortskern verläuft die vielbefahrene B121. An ihrer engsten Stelle ist sie einspurig und ohne Gehsteig für Fußgänger:innen. Bei einem Spaziergang zur Erhebung der Problemlage konnten sich die Teilnehmer:innen ein Bild von der enormen Lärm- und Immissionsbelastung machen, deretwegen in Weyer Beispiele von verkehrsbedingtem Leerstand im Ortskern zu finden sind. Um der Situation entgegenzuwirken erfolgte 2022 der Spatenstich zum Bau der Umfahrungstraße. Der Ortskern soll parallel dazu verkehrsberuhigt und der Marktplatz neugestaltet werden.



LEERSTAND MIT AUSSICHT

STRATEGISCH RÜCKBAUEN!

Wachstum bedeutet nicht, immer mehr und in die Breite zu bauen. Der Gebäudebestand ist in manchen ländlichen Regionen vergleichsweise hoch. Es stellt sich die Frage, wie sich das auf das Ziel eines lebendigen Ortskerns auswirkt.

Zu Verdichtung gehört auch manchmal der Mut, sich von Altlasten zu befreien. Rückbau ist ein heikles Thema in einer Gemeinde und bedarf Zeit, Transparenz, Professionalität, exzellenter Kommunikation und einer Einbettung in eine Stra-

Manchmal wirken sich eine Verkleinerung, Neusortierung oder kleine Eingriffe positiv auf das Leben im Ortskern aus. Raum schaffen für Neues, für die Menschen und für das Klima sind hier die tragenden Motive!

Welche Möglichkeiten zur Veränderung sind noch denkbar?

(Teil-)Abriss Rückwidmung

Rückhau Ankauf durch die öffentliche Hand Verkleinerung Grundstückstausch

ntsiegelung Baulandumlegung enaturierung Unterschutzstellung



LEERSTAND MIT AUSSICHT

LEERSTAND VERMEIDEN!

Eine sinnvolle Aktivität ist es, dem Entstehen von zusätzlichen Leerständen schon frühzeitig entgegenzuwirken.

Es gibt kritische Momente im Lebenszyklus einer Immobilie, an denen sich das Ende der aktuellen Nutzung abzeichnet und eine zukünftige Nutzung noch nicht feststeht. Es besteht die Gefahr, dass diese Immobilie in Folge leer stehen wird. Frühzeitiges Handeln ist gefragt!

Bei Wohnungen oder Wohnhäusern ist die Zeit der Vererbung ein solcher kritischer Moment. Die Nachkommen wissen oft nicht, was sie mit der Immobilie machen wollen. Gerade zu diesem Zeitpunkt können sie für Anregungen zu Sanierungsförderungen, mögliche Nutzungsmöglichkeiten oder Verwertungsideen etc. offen sein.

"Selbstgemachte" Leerstände

Beim Geschäftsleerstand ist auch die Gemeindeplanung gefragt! Mit jedem neugeplanten Industriegebiet oder Einkaufszentrum am Ortsrand sind die Auswirkungen auf Geschäftsflächen in Ortszentren absehbar. Solche "selbstgemachten" Geschäftsleerstände sind im Voraus zu berücksichtigen.

Häufig geht es um das Aufrechterhalten von sozialer Infrastruktur! In kleinen Gemeinden im ländlichen Raum gibt es z.B. nur noch eine Gaststätte oder ein Geschäft. Ein Leerstand dort ist tragisch für den Ort und das Gemeinschaftsleben. Eine geregelte Übernahme ist im unmittelbaren Interesse der Gemeindepolitik. Solchen Immobilien sollte im Leerstandsmanagement Priorität ein-

Auch bei öffentlichen Infrastrukturgebäuden ist es sinnvoll, einen Plan für die zukünftige Nutzung in der Schublade zu haben (z.B. bei öffentlichen Verwaltungsgebäuden, Schulen in schrumpfenden Orten, Bahnhaltestellen etc.).

C14

LEERSTAND MIT AUSSICHT

REGIONAL DENKEN UND TUN!

Auf den ersten Blick scheint Leerstand eine lokale Angelegenheit zu sein. Man denkt an ein leerstehendes Lokal, ein leerstehendes Gebäude, eine Industriebrache oder ein ungenutztes Baugrundstück.

Auf den zweiten Blick wird klar, es geht zumindest um die Gasse, die Nachbarschaft, das Grätzl, das Quartier, den Ortsteil. Leerstand setzt eine Abwärtsspirale in Gang: im Wirtschafts- und Gesellschaftsleben der Gemeinde und schlussendlich in der Region.

Regionale Orts- und Stadtkerne

Gerade die Orts- und Stadtkerne prägen ganz wesentlich, wie der Lebensalltag in der Region funktioniert:

- We trifft man sich?
- Wo geht man einkaufen, wo zum Facharzt / der Fachärztin?
- Wo bündeln sich Bildungsmöglichkeiten und Kultur?
- Wo ist es interessant, ein Geschäft, einen Eissalon, eine Kanzlei zu eröffnen?

Kleinstädte und Märkte sind Ankerpunkte im ländlichen Raum ebenso wie im Stadtumland. Vielerorts sind Geschäftsleute. Immobilienbesitzer:innen. Bewohner:innen und Besucher:innen mit der Konkurrenz von Einkaufszentren hzw. Anglomerationen von Eachmärkten und Einzelhandelsketten an den Ortsrändern "draußen am Kreisverkehr" konfrontiert. Diese saugen Kaufkraft. Menschen und Aktivitäten aus den Orts- und Stadtkernen ab und erzeugen ausgestattet mit großflächigen Gratisparkplätzen - erhebliche Verkehrsbelastungen. Neue Handelseinrichtungen "auf der grünen Wiese" sind zwar raumordnungsrechtlich kaum mehr realisierbar, der schon übergroße Bestand ist jedoch schwer zu redimensionieren.

Q "Gemeinsam dahoam" im Innviertel (00)

LEERSTAND MIT AUSSICHT

LEERSTAND EINE GESCHICHTE GEBEN!

JA – die Geschichte eines Gebäudes kann einerseits als Inspiration für die Neunutzung dienen, andererseits den Ankerpunkt für die Vermarktung darstellen. Zahlreiche Gebäude sind nach ihrer früheren Nutzung benannt, auch wenn die aktuelle Nutzung davon abweicht. → D1, D9, D11

Begeben Sie sich gemeinsam auf die Spuren der Vergangenheit von Leerständen vor Ort, im Archiv und im Gespräch

Vorteile

- Die Identität des Gebäudes und der Nachbarschaft bleiben erhalten bzw. es bildet sich eine Identität.
- Das Baujahr und die damals geplante Nutzung verraten viel über die Bauweise und die Baumaterialien, was wichtige Infos für eine richtige Sanierung und Erweiterungsmöglichkeiten sind.
- Die Geschichte und Kultur der Gemeinde/Region wird fortgeschrieben.
- Das gemeinsame Recherchieren kann Jung und Alt näher zusammenrücken.
- Das Beschäftigen mit der Vergangenheit kann auch eine Methode der Aktivierung bzw. Beteiligung darstellen.
 - Eine Publikation und Ausstellung könnte ein bleibendes Ergebnis sein.

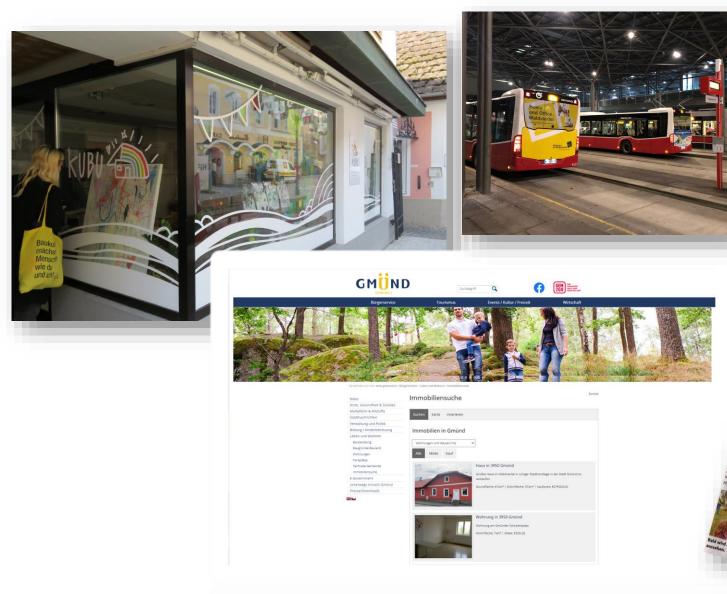
Kinderprojekt: Geisterhäuser in Lustenau (Vbg.)

Ausgerüstet mit Fotoapparaten und detektivischem Gespür erforschten Kinder leere sogenannte "Geisterhäuser" und deren Geschichten. Entdeckte Namen halfen bei der Konstruktion von Stammbäumen ehem. Bewohner:innen.

> "Wir nutzen den besonderen Blickwinkel und setzen Kinder als Vermittler ein, um das wichtige, aber schwierige Thema der Siedlungsentwicklung aus Fachgremien und Ausschüssen herauszuholen."

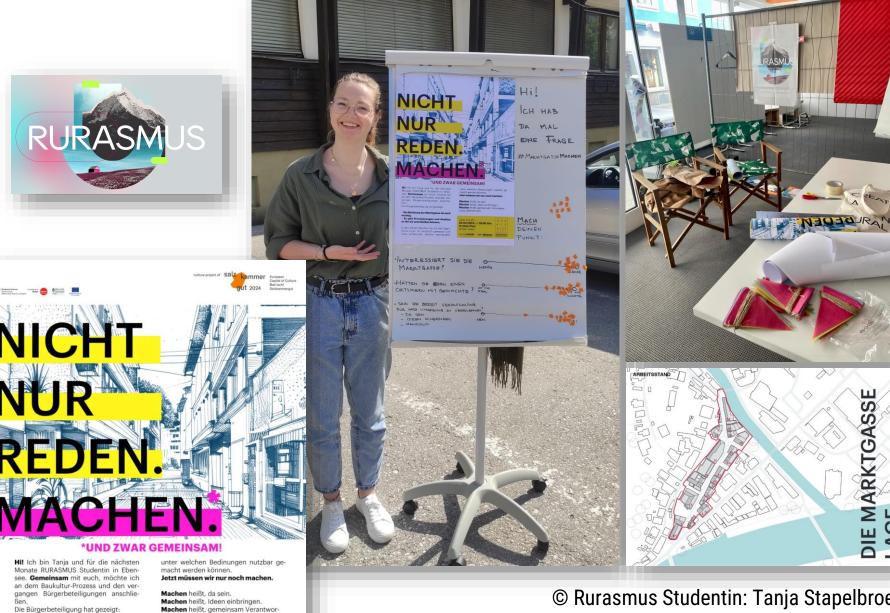
> > -Julia Kick, begleitende Architektin

KOMMUNIZIEREN & BEWERBEN









© Rurasmus Studentin: Tanja Stapelbroek www.rurasmus.at

Förderung/Finanzierung:

Ebensee rurasmus Projekt → Kulturhauptstadt 24 Salzkammergut Projekt + Gem. Ebensee Ebensee Baukultur/Leerstand Projekt → Agenda Zukunft 0Ö + Gem. Ebensee

tung übernehmen.

 Es gibt Priorisierungen und Ansätze an die wir anschließen können. 26.04.2024 um 18:00 Uhr im Hotel Post

In den letzten Wochen bin ich mit Eigentümer:innen im Gespräch gewesen und

> Die Belebung der Marktgasse ist euch















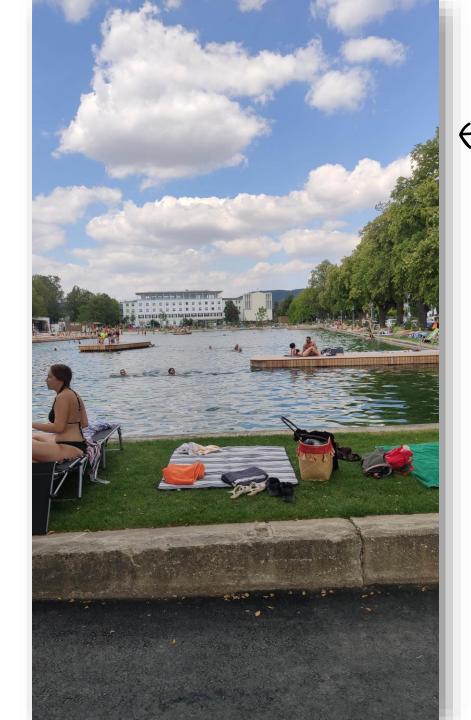








NAME OF TAXABLE PARTY.





Dipl.Ingin Isabel Stumfol Raumplanerin

mail@isabelstumfol.at www.isabelstumfol.at

Koordinatorin (karenziert) - Center Ländlicher Raum

https://futurelab.tuwien.ac.at/research-center/center-laendlicher-raum

Mit-Initiatorin & Teil des landuni-Teams

landuni Drosendorf

www.landuni.at hallo@landuni.at

Vorstandsmitglied

LandLuft

Verein zur Förderung von Baukultur im ländlichen Raum http://www.landluft.at/

Vorstandsmitglied

Rurasmus

CREATING A NEW RURAL

landuni

RURASMUS

Am Land, Fürs Land,



CENTER LÄNDLICHER RAUM Fakultät für Architektur und Raumplanung

Forschungsinstitut zur Förderung neuer Perspektiven für das rurale Europa https://www.rurasmus.at/

Vorstandsmitglied

Korona Mai

Verein zur Förderung einer interdisziplinären Auseinandersetzung mit der gebauten Umwelt http://korona-mai.org/

selbstständige

Raumplanerin

Prozessbegleiterin, Forscherin, Auftragstexterin, Schreibcoach, Storytelling-Trainerin

