

Erfahrungsaustausch Kooperation

Kooperation und Vernetzung: Methoden und Strategien

4 Experimente

Leo Baumfeld

Eine Idee von Luis Fidlschuster

- Respekt
- Neugierde
- Großzügigkeit
- Vertrauen

Ein Input mit vier Experimenten

Zu jedem der vier Aspekte machen wir
ein Experiment

Suche dir dafür eine/n PartnerIn

Respekt

Experiment:

1. Trete der Person „überlegen“ gegenüber
2. Trete der Person auf „gleicher Augenhöhe“ gegenüber

Respekt

Code:

Symmetrisches Beziehungsangebot

Neugierde

Experiment:

1. Trete der Person „wissend“ gegenüber
2. Trete der Person auf „fragend“ gegenüber

Neugierde

Code:

Aufmerksamkeit (ein Megatrend)

Großzügigkeit

Experiment:

1. Trete der Person „ökonomisch“ gegenüber
2. Trete der Person mit einer „Vorleistung“ gegenüber

Großzügigkeit

Code:

Indirekte Reziprozität
(Indirekte Gegenseitigkeit)

Vertrauen

Experiment:

1. Trete der Person „wankelmütig“ gegenüber
2. Trete der Person mit einer „Handschlagqualität“ gegenüber

Vertrauen

Code:

Zuverlässigkeit

Das Rapaport-Prinzip

Ausgangspunkt: das Gefangenendilemma:

Zwei Kriminelle begehen ein Verbrechen, man hat aber nur Indizien: Daher machen die Ermittler getrennt ein Angebot:

- Wenn beide schweigen, bekommt jeder zwei Jahre
- Wenn einer gesteht, geht er frei, der andere fasst sechs Jahre Kerker aus
- Wenn beide gestehen, bekommt jeder vier Jahre Gefängnis

Verhalten sie sich beide auf den eigenen Vorteil bedacht bekommen sie die schlechteste Lösung

Das Rapaport-Prinzip

Dieses Dilemma auf Dauer „gespielt“

1. Verhalte dich im ersten Zug kooperativ
2. Verhalte dich in der Folge so, wie der Partner zuvor (konstruktiv/destruktiv)
3. Gehe sofort in Kooperation, wenn der Partner kooperativ ist (nicht nachtragend sein)
4. Schnelle Reaktion auf destruktives Verhalten des Partners (sei kein Opfer)
5. Schnelle Reaktion auf Verhaltensänderung des Partners

Diese 5 Regeln haben sich als überlegene Methode erwiesen

**Vielen Dank für eure
Experimentierfreude**